

2003年11月5日号 51

## 両思いの取引先を見つけた!

# 260社が集ったお見合い



10月8日、東京都江戸川総合区民ホールにて、古田土公認会計士・税理士事務所主催による異業種交流会2003が開催された。約260社の関与先企業が集った豪華な会の様子をお伝える。

“お客様に喜んでいただきたい!”と古田土満所長  
交流会の参加はなんと無料だ

今回の交流会の目玉はなんといっても、“愛のメリーゴーランド作戦”と名づけられた企業同士のお見合いコーナーだ。同事務所の関与先である780社のうち、取引先を求める122社が事前に、交流を希望する企業をアンケートで知らせておく。

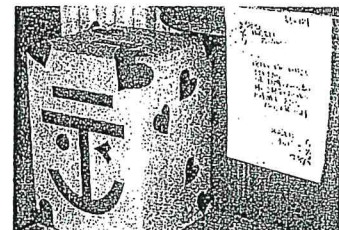
会場では“業務連絡、業務連絡～、〇〇会社様、お見合いブースまでお越しください”とアナウンスが流れる。呼び出された企業は、希望企業との商談の場に案内される仕組みだ。

片思いの企業の場合も時間の許す限り古田土会計の担当者が“お見合い”をアレンジしてくれる。

また、当日用意されたボックスに取引を希望するラブレターと名刺を入れれば、後日の“お見合い”をセッティングしてくれる可能性もある。用意されたテーブルでは真剣な面持ちで商品のプレゼンテーションをする経営者や担当者の姿が見られた。

今回の交流会は二部構成で行なわれたが、第一部では『営業マンは断ることを覚えなさい』の著者でコンサルタントの石原明氏による講演。第二部は別会場に移動しての「お見合いコーナー」、「石原明氏による質疑応答」、「会社経営を体験

するマネジメントゲームの紹介コーナー」など、参加者は充実した内容の交流会を楽しんでいた。



各企業の展示コーナー。「中小企業のための展示会はあまりないため、この交流会は自社業務をアピールするとても貴重な機会」(左上)。8つのテーブルは参加企業による熱気溢れる商談でうまった(左下)。ボックスに取引希望のラブレターを入れるとお見合いがセッティングされる(右上)。事務所職員によるクラシック演奏も会を彩る(右下)