

2月5日

2月分。

現場主義

今売れている本で「ユダヤ人大富豪の教え」という本があります。私は、6ヶ月位前に買って読みました。数年前には、「金持ちとぶさん、貧乏とぶさん」という本がベストセラーになりました。2つの本とも金持ちに在った人の話を通して、人生の生き方を教えようとしているのですが、ほとんどの人には役に立たない本ではなつかというのが私の感想です。まず「金持ちとぶさん」のように財産運用をしていた、2~3年前の日本ではほとんどの人がキャッシュフローが回らなく自己破産しています。また、「ユダヤ人...」の本のような生き方（自由人と不自由人という区分を作者はしていますが）をできる人はほとんどいません。みんながこの本に書いてあるような生き方をした、真面目働く人などいなくなってしまう。しかし、金持ちに在った人の本の中でも斎藤一人さんの本はお勧めできます。彼は、仕事の能力は神様が与えられたものであるが、いくもお金持ちに在っても人様のお役に立てるよう目いっぱい働いて、納税し、社会のお役に立ちなさいと本の中で言っています。すばらしい生き方です。

先日テレビを見ていました。テレビ通販で成長しているジャパネット高田が紹介されていました。その時に慶応大学の金子勝教授が「今は不況だから人々が外に出ないで家の中でテレビを見ているが、衝動買いしているだけだ。景気がよくなれば売れなくなる。」とコメントしていました。これに対して高田社長は「消費者はバカではありません、消費者は本当によりものを買いません。私達は（？）市場調査をして本当によりものをお客様に提供しています。それでなければ10年間も成長し続けられません。」と答えていました。大学教授や経済学者は、机上で考え、統計数字を叩いてものしり顔でむとむとしく話をします。現場とはだいぶずれていることが多いように私には思われます。マスコミやベストセラーの本にはたまされないうように気をつけたいものです。常に自分が立っている現場が、世の中を見る目を養いたいものです。

現場では、多くの方が真面目に働いています。朝早くから夜遅くまで。この人達が、世の中が成り立っています。会社の中で社長に在るか、幹部に在っている人達の働きに対する考え方が大事です。何のために働くのか、「社員とその家族を守るため」と考えたというのでしょうか。小欲より大欲を持って生きる。志を高く持って生きる。人様に喜ばれるような生き方を。忍耐が大事。努力するか、やがて報われる等々。これらは、現場主義の人達なう論でも知っている真実です。よりアイデアや商品サービスは別荘の中でリラックスしながら生まれるのではなく、現場の中で仕事に熱心な人達の中から生まれてくるものです。

古田土 満