

7月分

トップダウン経営をする。

7月5日、

私たちの経営計画書には、所長の決意として次のことが書かれています。
「人は過去の経験則から現在の問題を解決しようとしますが、世の中大変革するときには過去の経験則は役に立ちません。ボトムアップでみんなで話し合ふときに計ふえでは駄目なのです。ボトムアップの経営は右肩上がりの経済で現状を変えなくともよいときのみ通用します。今トップダウン経営のときです。トップダウン経営とは、社員一人一人が持つ能力なり意見を経営者が吸い上げてトップダウンで実行することです。しかし、ワンマンのトップダウン経営は危険です。ただ戦術レベルではボトムアップの経営が正しい。」

私はよくお客様から、今より業界はどうかとか、景気はどうか、という会社がよりかとか聞かれますが、私が答えるのは、どの経営者がどのよしな經營をやっているか、業績がよいのです。といふことです。すなはち会社経営は、100%社長(だい)とか言ううがありません。いくつデフレで景気が悪いと言っても、例えは自動車業界では、トヨタとホンダは業績がよく、業績の悪かった日産が社長がゴーンさんに変わったときに過去最高の利益を出しています。また、我々中小企業は、政治景気のせりに(たつて誰も助けてくれません。手元の経営環境の中で先を読み、自社をつなぐ会社に変革していくほかないと思ひます。

経営者の一番の仕事は時代の流れを読み、世の中の変化に自を適応させることです。多くの経営者は、会社はいつもいいのが不安でいつもぱりります。明日にどうぞつぶやくのではないかと思つてゐるのは現状です。ですが、お金の使い方、社員の待遇に慎重にならざるをえません。(しかし、この経営者の気持ちが社員には伝わりません。よく経営者の方方が、社員に危機意識がないと言われます。(しかし、これは立場が違うのですから同じ危機意識を持ってどうのが無理な話だと私は思つています。)のから、経営者は、トップダウン経営にし、スピードを持って会社を変えて行くわけです。会社が変わるのは、経営者が先頭に立つて実行したときのみです。実行力のない社長では、時代の変化に自社を変化させる実行力のない社長では、会社は存続できません。経営者の戦略、戦術を社員に実行してもらうため最大にして最も強力な道具は、経営計画書です。経営計画発表会で経営者が社員に協力をお願いして、社員が経営方針実行に協力すると誓つてゐます。

会社は社長(だい)、トップダウン経営が正しい。だから社長業樂(やう)い夢を語り、夢や想ひを実現させる最高の場が会社です。